****

**ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ**

на выбор поставщика по производству и поставке сувенирной продукции с логотипом АКБ «Абсолют Банка» (ПАО) на 2018 год

1. **Предмет тендера**
   1. АКБ «Абсолют Банк» (ПАО) (далее Банк) планирует провести в период с 09 по 20 апреля 2018 года открытый тендер на предмет выбора поставщика по производству и поставке сувенирной продукции с логотипом Банка на 2018 год.
2. **Условия сотрудничества**
   1. Основание сотрудничества: Заключение договорных отношений (подписание Договора с Банком).
   2. Срок действия договорных отношений: один год с даты указанной в договоре.
   3. Критерии оценки предложения:

* Итоговая стоимость запрашиваемых видов сувенирной продукции
* Высокое качество производимых услуг
* Широкий ассортимент сувенирной продукции, включая нестандартные решения и предложенные альтернативные варианты в той же ценовой категории
* Возможность предоставления дополнительных услуг - сортировка и упаковка по требованиям банка, доставка в города присутствия, складское хранение
* Выполнение работ с учетом всех требований по оптимальной цене и срокам

1. **Условия поставки**

* Поставка сувенирной продукции в офис Банка в г.Москве или транспортная компания Банка забирает самостоятельно
* Срок изготовления стандартной продукции не более 12-14 рабочих дней с момента подтверждения заказа в офисы Банка.
* Срок изготовления остальной сувенирной продукции – по согласованию с уполномоченным сотрудником.
* Стоимость доставки, услуги по сортировке тиража по адресам с индивидуальной маркировкой, упаковка в гофрокороба или упаковочную бумагу (по требованию) должна быть включена в стоимость продукции.

1. **Условия оплаты**
   1. Возможность 100% постоплаты по факту выполненных работ на основании подписанной товарной накладной / акта-приема выполненных работ в течение 15 рабочих дней.
2. **Требования к участникам тендера**
   1. Опыт работы на рынке в соответствующей области не менее 5 (пяти) лет.
   2. Опыт работы с крупными банками или организациями, имеющими обширную сеть из крупных, средних и небольших офисов.
   3. Предоставление рекомендаций от ключевых корпоративных клиентов, датированных сроком не позднее одного года (копии, заверенные печатью компании-участника тендера).
   4. Наличие собственного производства, возможность привлечения дополнительных ресурсов для выполнения нестандартных и срочных заказов.
   5. Наличие необходимых материально-технических и людских ресурсов для выполнения всех обязательств.
   6. Отсутствие невыполненных обязательств перед третьими лицами.
   7. Отсутствие возбуждённых уголовных дел и неснятых судимостей в отношении руководителей.
3. **Требования к оформлению коммерческого предложения**
   1. Все коммерческие предложения предоставляются в Банк в электронном виде, посредством их пересылки на электронные почтовые ящики Банка, адреса которых приведены в пункте 6.1.
   2. Указанные в коммерческом предложении сведения о тендерном претенденте (о компании-участнике настоящего тендера) должны полностью соответствовать информации, представленной в документе "Анкета участника", которая заполняется тендерным претендентом отдельно в специальной документарной форме, отраженной в Приложении №2 к настоящему документу в формате Microsoft Word.
   3. Коммерческие предложения, содержащие текстовую буквенно-цифровую информацию (письма, договоры, сметы, таблицы и т.д. и т.п.) должны быть оформлены в формате файлов, пригодных для свободного открытия в программном обеспечении Microsoft Word и/или Excel;
   4. Коммерческие предложения, содержащие графическую информацию (фотографии, сканированные копии оригинальных бумажных документов, чертежи, различные картинки, рисунки и т.д. и т.п.) должны быть оформлены в формате файлов, пригодных для свободного открытия стандартными средствами Microsoft Windows для просмотра изображений и факсов.
   5. Коммерческие предложения, содержащие специализированные демонстрационные материалы (презентации, брошюры, описания и т.д. и т.п.) должны быть оформлены в формате файлов, пригодных для свободного открытия в программном обеспечении Microsoft PowerPoint и/или в Adobe Acrobat Reader.
   6. В случае если в Банк поступит коммерческое предложение содержащее файл или файлы, которые не будут доступны для ознакомления (нечитаемые и/или неоткрывающиеся файлы), то Банк вправе: либо повторно запросить у тендерного претендента предоставить эти же файлы, но уже в новом, пригодном для ознакомления формате (читающемся и/или открывающимся); либо отказаться от рассмотрения этих файлов и, как следствие, от ознакомления со всем коммерческим предложением в целом.
   7. Во всех направляемых в Банк коммерческих предложениях необходимо указать окончательную сумму в российских рублях с учетом действующей ставки НДС. В случае если НДС не взимается, то необходимо указать по какой причине. В случае если коммерческое предложение выставляется иностранной валюте, то необходимо указать курс пересчета в российские рубли на конкретную дату.
   8. К любому коммерческому предложению, в обязательном порядке, необходимо оформлять в качестве отдельного приложения проект Договора о сотрудничестве с Банком в рамках рассматриваемой тендерной тематики. В случае если в Банк поступит коммерческое предложение без проекта Договора о сотрудничестве, то такие предложения Банк не рассматривает и, соответственно, до участия в тендере не допускает.
4. **Условия, сроки и каналы предоставления коммерческих предложений и запрашиваемой информации**
   1. Тендерные предложения и запрашиваемая информация будут приниматься в установленной форме только в **УСТАНОВЛЕННОЕ ВРЕМЯ с 10:00 до 17:00 МС**К и только по электронной почте в файлах формата Word, Excel, PowerPoint, Adobe Acrobat, \*.JPG, \*.TIF (**не более 5 Мб одно сообщение**),
   2. Название письма начинать со слова ТЕНДЕР и название компании
   3. Банк принимает к рассмотрению тендерные предложения и сопутствующую информацию только в соответствии с критериями, приведенными в разделе 5 настоящего документа. Полностью сформированные тендерные предложения просьба направлять на следующие электронные адреса Банка:

v.ponomareva@absolutbank.ru, [s.prokhorov@absolutbank.ru](mailto:s.prokhorov@absolutbank.ru)

Контактная информация об уполномоченных сотрудниках Банка для получения разъяснений по условиям тендера и заполнению форм

**Пономарёва Виктория Александровна**

Рабочий телефон: +7 (495) 995-10-01, добавочный 52 275.

* 1. **Тендерные предложения, переданные отличным от указанного в пункте 6.1 способом, Банком рассматриваться не будут.**
  2. Затраты организаций на подготовку тендерных предложений Банк не компенсирует.
  3. АКБ "Абсолют Банк" (ПАО) обязуется не разглашать информацию, полученную в процессе проведения тендера от его участников.

1. **Условия участия и определение победителя тендера**
   1. Коммерческие предложения должны быть изложены на русском языке, в понятной и доступной для понимания форме. По возможности, просим избегать фраз, понятий и т.п., допускающих неточное или двусмысленное толкование.
   2. Коммерческие предложения должны быть подготовлены в "лучшем" и окончательном варианте, т.к. Банк может принять решение о выборе поставщика без дополнительных или последующих переговоров. Если Банку потребуется получить какие-либо уточнения или дополнения по представленному на тендер коммерческому предложению, то сотрудники Банка обязательно свяжутся с заинтересовавшей Банк организацией.
   3. Получение предложений не обязывает Банк к каким-либо ответным действиям. Банк оставляет за собой право проводить / не проводить переговоры с любым из участников тендера по своему усмотрению, принять или отклонить любое, или все предложения без объяснения причин. Предоставление в Банк коммерческого предложения для участия в настоящем тендере означает полное согласие с представленными условиями, а также принятие всех требований, изложенных в настоящем документе.
   4. Обращаем внимание на то, что цена не всегда являться единственным критерием выбора поставщика. Банк рассчитывает получить от всех тендерных претендентов предложения о сотрудничестве, отвечающее всем современным тенденциям рассматриваемого сегмента рынка и, прежде всего, с гибкими условиями оплаты и высоким уровнем сервиса.
   5. По итогам оценки представленных коммерческих предложений Банк оставляет за собой право заключить договорные отношения о сотрудничестве с тем поставщиком, предложение которого будет представлять, по мнению Банка, наиболее выгодные условия.
   6. По окончании проведения тендера, в рамках рассматриваемой тематики, любой из тендерных претендентов вправе устно или посредством электронной почты запросить Банк о том, какое решение принял Тендерный Комитет относительно коммерческого предложения сделанного им (тендерным претендентом) ранее. Банк вправе устно или посредством электронной почты оповестить всех или некоторых тендерных претендентов о принятом решении Тендерного Комитета относительно коммерческого предложения конкретного тендерного претендента.